

Axenix помогает Systeme Electric локализовать ERP-систему

Тематика: **IT и телекоммуникации**
Корпоративные новости

Дата публикации: 2.11.2022

г. Москва

Дата мероприятия / события: 2.11.2022

Специалисты компании Axenix (ex-Accenture в России) помогли компании Systeme Electric (панее Schneider Electric) разработать минимально жизнеспособное решение (MVP продукт, называемый как «стресс-сценарий») на случай экстренного отключения от глобальной ERP-системы международной компании Schneider Electric.

Schneider Electric – мировой лидер в предоставлении цифровых решений в области управления электроэнергией и автоматизации для обеспечения эффективности и устойчивого развития – в апреле 2022 года принял решение о продаже бизнеса в России и Беларуси локальному руководству. Теперь Systeme Electric (панее Schneider Electric) производит и продает оборудование и комплексные решения для электроэнергетических проектов под брендами Systeme Electric, Механотроника, DEKraft. Кроме того, Systeme Electric продолжает оказывать сервисную поддержку инсталлированной базы Schneider Electric в качестве авторизованного поставщика сервисных услуг.

Процесс локализации Systeme Electric предполагает отключение от глобальной ИТ-инфраструктуры головной компании и внедрение пула решений, которые обеспечат полноценное функционирование и развитие бизнеса в России и Беларуси. Одно из ключевых звеньев этого процесса – переход от глобальной ERP-системы SAP ECC, которая использовалась в компании на протяжении последних 10 лет, на отечественное решение на базе программных продуктов 1С.

«Systeme Electric – одна из многих компаний с бывшим иностранным владением, которые сегодня сталкиваются с необходимостью локализации информационной инфраструктуры. Это непростая задача, которая должна быть решена в короткий срок без потери данных и с минимальными рисками для бизнеса. Руководство компании Systeme Electric приняло решение подготовиться к переходу заранее, что позволило нам провести полноценный анализ требований и оперативно разработать целевую архитектуру новой ERP-системы», — отметила Кристина Грибовская, руководитель практики 1С в Axenix, куратор по архитектуре проекта.

В рамках перехода на локальную ERP систему специалисты Axenix провели оценку минимально необходимых бизнес-операций в части продаж, закупок, производства, бухгалтерского, налогового учета и отчетности для осуществления непрерывности деятельности предприятия при возможной потере доступа к SAP. Также были выполнены настройка, обучение и тестирование стресс-сценария.

Основным вызовом создания MVP продукта стал процесс подготовки и миграции большого объема основных и транзакционных данных в сжатые сроки из глобальной системы SAP в новую ERP-систему, с учетом их трансформации под новую структуру данных локального решения. В рамках проекта были разработаны шаблоны со средствами загрузки и проведена тестовая миграция данных по регламентированному и управленческому учету для трех юридических лиц: АО «Систем Электрик», завод «СЭЗЭМ» и региональный офис в Республике Беларусь.

Ключевой фактор успеха подготовки стресс-сценария – одновременное вовлечение SAP и 1С специалистов Axenix для предоставления необходимой функциональной экспертизы и обеспечения максимально безболезненного перехода в Systeme Electric. MVP продукт новой ERP-системы был разработан всего за 2,5 месяца. Теперь Systeme Electric сможет обеспечить непрерывность бизнес-процессов в случае перехода на стресс-сценарий.

«Благодаря использованию апробированной методологии Axenix по ведению проектов, унаследованной от международной компании Accenture, и богатому опыту трансформации бизнеса крупных компаний при смене одной ERP системы на другую – проект реализован в запланированный срок, достигнуты ключевые цели заказчика по созданию MVP продукта. Хочется также отметить высокую зрелость процессов и высокую квалификацию

специалистов *Systeme Electric* как существенные факторы успеха по подготовке и тестированию решения для стресс-сценария», — прокомментировала **Светлана Долгова, директор департамента Технологии компании Axenix, руководитель проекта.**

В рамках работ по подготовке целевого решения полноценного перехода *Systeme Electric* на локальную ERP-систему на базе продуктов 1C эксперты Axenix провели сбор и анализ бизнес-требований, определили функциональные разрывы. В итоге был определен функциональный объем основного проекта по реализации перехода на целевое решение.

Далее была разработана целевая архитектура, а также дорожная карта, предполагающая поэтапный переход группы компаний *Systeme Electric* на новую 1C платформу, в которой будут автоматизированы и доработаны все основные процессы закупок, продаж, производства, проектов и сервиса, управления складом, управления транспортом, бухгалтерского и налогового учета.

«Используемая ERP система SAP – существенно доработана под потребности бизнеса. Переход на 1C платформу требует адаптации бизнес-процессов под новое решение, поэтому отдельное место в проекте занимает процесс управления организационными изменениями. Опыт и экспертиза Axenix позволили нам подготовить MVP в минимальные сроки и быть готовыми к переходу на 1C в случае вынужденного отключения от глобальной системы»,
- **Антон Губарьков, руководитель проектов Systeme Electric.**

О компании AXENIX

Российская компания AXENIX (ранее Accenture) осуществляет деятельность под юридическим наименованием ООО «АксТим». AXENIX предоставляет широкий спектр профессиональных услуг в области цифровых сервисов, облачных технологий и решений для обеспечения информационной безопасности. В офисах и центрах разработки в Москве, Твери, Ростове-на-Дону, Краснодаре, Санкт-Петербурге и Алматы работают около 2 000 сотрудников. Благодаря сочетанию уникальных знаний, опыта и компетенций более чем в 40 отраслях, предлагает услуги в области стратегии и бизнес-консалтинга, технологических решений и других операций, направленных на цифровизацию бизнеса.

Постоянная ссылка на материал: <http://www.smi2go.ru/publications/147732/>