

## **Рейтинг крупнейших консалтинговых групп 2022: Группа «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ» вновь среди лидеров рынка**

Тематика: **Консалтинг и B2B-услуги**  
**Корпоративные новости**

Дата публикации: 20.06.2022

г. Москва

Дата мероприятия / события: 20.06.2022

*Аналитическое агентство RAEX представило ежегодный рейтинг крупнейших консалтинговых групп России, вновь отметив Группу «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ» среди лидеров рынка.*

Аналитическое агентство RAEX представило ежегодный рэнкинг крупнейших консалтинговых компаний России по итогам 2021 года, результаты опубликованы также изданием «Российская газета».

Интерес к услугам консультантов прослеживается по всем основным направлениям. Аналитики агентства отмечают положительную динамику в отрасли: суммарная выручка крупнейших консалтинговых групп и компаний по итогам 2021 года составила 96,236 млрд рублей, увеличившись на **рекордные для последних трех лет 12%**.

[Группа «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ»](#) стабильно удерживает позиции в числе лидеров рынка. По итогам 2021 года Группа осталась в ТОП-25 и заняла **24 место**.

Согласно аналитике специалистов RAEX, самым масштабным направлением остается ИТ-консалтинг, несмотря на снижение темпов роста. В числе наиболее востребованных также финансовый консалтинг: отголоски пандемии и новая волна кризиса вынудили бизнес искать новые способы оптимизации затрат и финансово-хозяйственной деятельности.

События прошлого года также подогрели интерес к сложным проектам в области [кадрового консалтинга](#). Группа «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ» дебютировала в направлении «Управление персоналом», заняв **10 место**.

Компания также вошла в число лидеров в следующих сегментах рынка консалтинга:

- **6 место** – ИТ-консалтинг в области управления
- **7 место** – консалтинг в области маркетинга и PR

«По итогам 2021 года тренд на автоматизацию все еще сохраняется. При этом он будет актуален и в текущем году. Если в 2021 спрос формировался за счет потребностей в оптимизации процессов и повышения эффективности, то в 2022 в связи с последними событиями бизнес заинтересован в цифровой безопасности и находится в поисках возможностей перехода на надежные отечественные продукты. Это формирует спрос на услуги управленческих консультантов и ИТ-специалистов», - отмечает **Армен Даниелян, Старший партнер. Директор по стратегическому развитию**.

- **5 место** – налоговый консалтинг
- **7 место** – юридический консалтинг

Комментируя результаты рейтинга, **Александр Силаков, Партнер практики Налогов и права** отмечает, что спрос на услуги юристов и налоговых консультантов в 2021 году формировался, в частности, за счет активизации налоговых органов, которые в условиях затянувшейся пандемии увеличили количество запросов документов и иных контрольных процедур, даже несмотря на продолжающийся мораторий на проверки для МСП.

«Сегодня же особую актуальность получили услуги в области [юридического структурирования](#) и комплексного [Due Diligence](#) в рамках реорганизации компаний. Экономические и геополитические изменения в силу событий февраля текущего года стимулировали трансформацию юридических структур, клиентам требовалась помощь в релокации

бизнеса, международные компании обращались к юристам по вопросам корректной передачи российских активов»,  
- подчеркивает **Александр**.

- **7 место** – консалтинг в области маркетинга и PR
- **12 место** – консалтинг в области стратегического планирования

По словам **Александры Шниповой, Заместителя руководителя практики Управленческого консалтинга**, в 2021 особенно возрос спрос на стратегии в области цифровизации процессов, повышения конкурентоспособности и продвижения на новых рынках. Клиенты обращались за поддержкой в области исследования предпочтений потребителей и управления клиентским опытом.

«Восстановление бизнеса после продолжительного карантина сопровождалось интересом к комплексной [бизнес-диагностике](#), [оптимизации бизнес-процессов](#) и [маркетинговым исследованиям](#), - отмечает **Александра Шнипова**. – В 2022 мы не наблюдаем значительной трансформации характера запроса, скорее, поменялись цели заказчиков. В частности, клиенты намерены изучать и осваивать новые ниши, особое внимание уделяют оптимизации процессов в рамках разумной экономии, кроме того, отдельный интерес заслужили услуги в области стратегического планирования в части разработки ВСР (планов по непрерывному развитию)».

**Ксения Архипова, Старший партнер, Исполнительный директор Группы «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ»**, подводя итоги года, особо подчеркнула, что несмотря на беспрецедентную ситуацию и полную трансформацию привычных форматов работы, любой кризис – всегда время возможностей. Сейчас открываются новые векторы масштабирования бизнеса российских компаний. Клиенты уже ищут возможности развития на новых зарубежных рынках. И уже сейчас Группа получает такие запросы.

«Рынок консалтинга не избежал трансформации, и теперь можно ожидать перераспределения объемов. Многие отечественные компании, особенно с государственным участием, отдают предпочтение российским консультантам, при этом нельзя сказать, что это тренд только последних нескольких месяцев. Сейчас постепенно и крупный коммерческий бизнес делает выбор в пользу исполнителей из числа российских компаний», - комментирует **Ксения Архипова**.

#### **Александра Пашкевич**

Ведущий маркетолог  
Департамент маркетинга и PR  
Группа «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ»  
+7 (495) 740-16-01 (вн. 1048)  
Pashkevich@delprof.ru

Постоянная ссылка на материал: <http://www.smi2go.ru/publications/144645/>