

Электронные карты лояльности для бизнеса OSMI Cards

Тематика: **Консалтинг и B2B-услуги**
Корпоративные новости

Дата публикации: 1.03.2023

г. Москва

Дата мероприятия / события: 1.03.2023

Компания «ОСМИ» предлагает современному бизнесу помощь в переводе карт лояльности в цифровой формат.

Карта лояльности – инструмент мотивации клиента к новым покупкам путем начисления бонусных баллов и предоставления скидок.

Сейчас у каждого человека их может быть несколько десятков и постоянно носить такое количество с собой не удобно. К тому же небольшие пластиковые карточки легко потерять. Плюс, они не интерактивны, на них не указано никакой информации о покупателе, например, интересен ли ему тот или иной продукт, подходит ли новое предложение и т.д.

OSMI Cards решает все эти проблемы, внедрив удобный сервис электронных карт Wallet для Android и iOS. Он был разработан для ритейла и ресторанного бизнеса с поддержкой PUSH для эффективности программы лояльности.

Электронные карты мгновенно выдаются покупателю – не нужно долго ждать их оформления.

Сразу готовы к использованию, обладают дополнительным функционалом и автоматически обновляются.

К преимуществам OSMI Cards можно отнести:

- эффективность для бизнеса – электронные карты дают возможность бесплатно информировать клиентов в формате Push-сообщений, показывать ближайшие точки продаж с помощью геолокации. Динамические креативы помогут подчеркнуть достоинства новых предложений;
- сокращение затрат на маркетинг – электронные карты лояльности позволяют экономить средства на создании мобильного приложения и на SMS/email рассылках;
- увеличение продаж – клиенты своевременно узнают об интересных предложениях и совершают покупки;
- удобство для клиентов – на установку требуется минимум усилий, при этом потребитель получает удобный мобильный агрегатор по интересующим предложениям с мгновенной доставкой уведомлений об актуальных акциях;
- технологичность – оцифрованные бонусные и дисконтные карты помогают сократить выпуск пластиковых карт;
- универсальность – электронные карты совместимы с ведущими CRM и ERP-системами.

«ОСМИ» гарантирует прозрачность условий, 100% юридическую надежность, стабильность партнерства, а также возможность подключения к любым системам управления бизнесом.

Компания более 10 лет работает с крупными федеральными и международными брендами, включая ЦУМ, Audi Россия, Marks and Spencer, Спортмастер, Якитория, Mercury, Новиков Групп и другими успешными бизнесами.

Дополнительную информацию о компании «ОСМИ» можно получить на официальном сайте.

Контакты:

Адрес: 109004 г. Москва, ул. Земляной вал, д. 68/18, стр. 5, офис 307

Телефон: +7 (495) 665-85-84

E-mail: info@osmicards.com

Сайт: <https://osmicards.com/>

Постоянная ссылка на материал: <http://www.smi2go.ru/publications/150225/>