smi2go.ru

Бесплатный вебинар: Организация отдела продаж для малого бизнеса

Тематика: **Консалтинг и B2B-услуги**
Анонсы мероприятий

Дата публикации: 31.08.2022

Дата мероприятия / события: 13.09.2022

г. Москва

Хотите построить эффективный отдел продаж, который может работать и в офисе, и полностью удалённо? Участвуйте в вебинаре и получите пошаговый чек-лист и понимание ключевых этапов построения современного отдела продаж. Вы сможете управлять своими продажами и менеджерами даже со смартфона!

Бизнес-школа «БИЗНЕС ИНСАЙТ» приглашает на бесплатный вебинар «Организация отдела продаж для малого бизнеса». Хотите построить эффективный отдел продаж, который может работать и в офисе, и полностью удалённо? Участвуйте в вебинаре и получите пошаговый чек-лист и понимание ключевых этапов построения современного отдела продаж. Вы сможете управлять своими продажами и менеджерами даже со смартфона!

Программа вебинара

- Какие системы и сервисы нужны для построения отдела продаж
- Как эффективно управлять отделом продаж
- Как автоматизировать работу отдела продаж
- Как найти менеджеров по продажам
- Какие навыки нужны у менеджеров
- Материальная и нематериальная мотивация
- Синхронизация с остальной командой
- Как обучить правильной работе менеджеров и руководителей отдела продаж
- Сколько времени требуется для создания отдела продаж
- Насколько вырастет прибыль в вашей компании за счет внедрения изменений и грамотного управления

Вебинар будет полезен:

- Предпринимателям и собственникам бизнеса
- Руководителям отделов продаж
- Всем, кто находится в постоянном поиске решений и инструментов для развития бизнеса и увеличения продаж

На вебинаре вы получите пошаговую схему, которая позволит объединить менеджеров даже из разных точек России в один большой продающий механизм для вашей компании. Вы научитесь управлять продажами и командой ваших менеджеров в офисе и удалённо.

О спикерах

- Виталий Парфенов — владелец и генеральный директор digital-агентства Goodnet. Эксперт в области построения и автоматизации отделов продаж, привлечения интернет-трафика, комплексных ИТ-решений для малого и среднего бизнеса. Практик, более 15 лет в IT-сфере, более 8 лет в сфере маркетинга и продаж
- Ирина Андреева — соучредитель DistingTec. Эксперт XLAB, X5 GROUP. Собственный управленческий опыт в финансовой сфере свыше 15 лет. Профессиональный трекер, победитель в номинациях «Трекер года» и «Работа со стартапами ранних стадий» премии трекер года 2018 и 2019 годов. Преподаватель ВШЭ и РАНХиГС, Университетах Нетология и Right Track

Постоянная ссылка на материал: http://www.smi2go.ru/publications/146295/