Ventra приобретает бизнес Kelly в России

Тематика: **IT и телекоммуникации**
Корпоративные новости

Дата публикации: 23.06.2022

Дата мероприятия / события: 23.06.2022

г. Москва

Компания Ventra, аутсорсер бизнес-процессов в РФ, и Kelly, мировой поставщик специализированных решений по управлению персоналом, договорились о сделке, в рамках которой российская часть бизнеса Kelly перейдет Ventra.

Компания Ventra, аутсорсер бизнес-процессов в РФ, и Kelly, мировой поставщик специализированных решений по управлению персоналом, договорились о сделке, в рамках которой российская часть бизнеса Kelly перейдет Ventra.

По итогам завершения всех необходимых процедур контроль над российским бизнесом Kelly будет полностью передан компании Ventra.

В настоящее время команда российского подразделения Kelly продолжает работать в штатном режиме. Приоритетом команды остается выполнение обязательств перед клиентами в полном объеме. В планах Ventra — сохранение прочных взаимоотношений и развитие проектов с каждым клиентом.

Екатерина Карабанова, генеральный директор Ventra: “Данная сделка является очередным шагом в реализации стратегии активного роста бизнеса Ventra через развитие инновационных решений и расширения портфеля услуг. В конце 2020 года мы запустили уникальную для России технологическую b2b-платформу Ventra Go! Приобретение бизнеса компании Kelly, обладающей серьезной экспертизой в области профессионального рекрутмента и аутсорсинга подбора персонала (RPO), а также аутсорсинга IT решений и услуг в области управления персоналом — следующий шаг нашей экспансии на рынке HR и аутсорсинговых сервисов. Объединенной командой мы продолжим предоставлять нашим клиентам неизменно высокий уровень сервиса и инновационные решения для сохранения ими лидерских позиций в бизнесе”.

Екатерина Горохова, Региональный МенеджерKellyпо восточной Европе: “Нам важно передать бизнес в руки надежного игрока с сильной репутацией и отличными перспективами развития. Мы всегда предоставляли сервис нашим клиентам, руководствуясь принципами прозрачности и открытости, а для сотрудников являемся ответственным работодателем. Руководство наших компаний разделяет общие ценности. Мы уверены, что, благодаря объединению сильнейших и востребованных команд в области решений по управлению персоналом и аутсорсингу на российском рынке, наши клиенты получат качественный сервис в соответствии с самыми высокими стандартами.

Ventra — одна из крупнейших федеральных компаний на рынке аутсорсинговых услуг в сфере торговли, логистики и ИТ. Работает на рынке с 2002 года. Выручка компании за 2021 год составила 8,6 млрд руб. В начале 2022года привлекла инвестиции в размере 700 млн руб. на развитие собственной платформы для заказа временного персонала Ventra Go!.. Входит в рейтинги лучших работодателей РФ (по версии HH), в списки

Kelly —вРоссии работает с 1993 года и сегодня представлена во всех экономически значимых регионах страны. В 2021 годувыручкаKelly в России составила 10млрд руб. В мае 2022 года глобальное руководство Kellyобъявилоо стратегии перевода своих активов с целью их локализации на территории Российской Федерации.

Постоянная ссылка на материал: http://www.smi2go.ru/publications/144759/